



paulo. *Mariottini*

CHECK-LIST

**para contratar um
bom vendedor**

PAULO MARIOTTINI

Passo 1 - Defina o perfil do vendedor ideal:

- Liste as habilidades e características essenciais que você deseja nos candidatos.
- Determine o tipo de experiência de vendas que você procura (experiência específica do setor, habilidades de negociação, capacidade de fechar negócios).

Passo 2 - Elabore uma descrição de cargo clara e detalhada:

- Especifique as responsabilidades do cargo.
- Liste os requisitos mínimos de qualificação.
- Destaque os benefícios oferecidos pela posição.

Passo 3 - Anúncio de vagas atraente:

- Utilize linguagem persuasiva para atrair candidatos qualificados.
- Divulgue o anúncio em plataformas de emprego relevantes, nunca nas suas redes sociais (lá não é o lugar ideal).
- Apresente o valor do salário, nada de 'à combinar', ou 'compatível com o mercado'.
- Esteja preparado para negociar termos como salário, benefícios e horários de trabalho.

Passo 4 - Processo de seleção:

- Analise os currículos e selecione os candidatos mais promissores.
- Realize entrevistas estruturadas para avaliar habilidades técnicas e comportamentais.
- Considere a realização de testes práticos de vendas e simule situações onde o candidato tenha que dar uma solução

www.PauloMariottini.com.br

Passo 5 - Avaliação cultural:

- Certifique-se de que o candidato se encaixa na cultura da empresa.
- Avalie sua ética de trabalho, valores e compatibilidade com a equipe.

Passo 6 - Treinamento e integração:

- Desenvolva um programa de treinamento abrangente para novos vendedores.
- Forneça orientação e suporte durante o período de integração.

Passo 7 - Acompanhamento e avaliação contínua:

- Estabeleça métricas de desempenho claras e acompanhe regularmente o progresso dos vendedores.
- Forneça feedback construtivo e oportunidades de desenvolvimento.

Passo 8 - Seleção e contratação:

- Selecione bem um candidato, mas deixe portas abertas aos demais para uma possível desistência do principal candidato.

Lembre-se:

ao contratar bem, vários problemas com vendas deixam de existir e sua empresa passa a ser mais lucrativa.



paulo. *Mariottini*

PARA ESTES E OUTROS INSIGHTS, ACESSE

<https://www.instagram.com/paulomariottini>

<https://www.youtube.com/paulomariottini>

<https://www.linkedin.com/in/paulomariottini/>

<https://www.tiktok.com/@paulomariottini>

ou acesse

www.PauloMariottini.com.br